

自動車サービス部の 販路開拓

株式会社 エヌエム

代表者名 松井 正己

所在地 福井市

業種 一般機器販売業

事業内容 高圧洗浄コーティング機開発・販売

経営課題(事業を活用した経緯等)

当社は、手間のかかる車の洗浄やワックスによるコーティング作業を、手軽にできる専用機の開発に取り組んでいた。当社のコーティングは、セラミックを通した水を高圧洗浄機で車の塗装面に吹き付けてガラス皮膜をつくるもので、塗膜保護、汚れにくい、汚れが落ちやすい、耐久性に優れるという特性がある。

国の事業の認定を受け、福井大学によるコーティングのメカニズムの立証や(株)デンソー中部との連携による販路開拓に取り組んだ。その結果、トヨタ系列のU-car(中古車)仕上げ向けのサービスとして採用されたが、さらに大きな市場が見込める新車向けの純正サービスとしての販路開拓に取り組んでいた。



支援内容

販売部門での連携先である(株)デンソー中部と当社は、(株)トヨタ自動車の新車向け純正サービスとしての販路開拓を行った。

産業支援センターのプロジェクトマネージャーは、自動車業界にネットワークを有しており、継続的に(株)トヨタ自動車の担当窓口の紹介やプレゼンテーション方法のアドバイスをを行った。

これまでの助言内容は次のとおりである。

①新連携事業の応募に関する事業計画作成支援 ②研究部門の福井大学との共同研究コーディネート ③(株)トヨタ自動車、(株)デンソーでの展示会への出展支援、中小企業基盤整備機構の販路マッチングナビゲート事業への推薦、(株)伊藤忠商事への紹介

支援成果・現状

(株)デンソー中部との営業活動の結果、純正の新車向けサービスとしての採用にはならなかったが、トヨタレンタリース店向けに採用された。全国63法人あり、そのうち30拠点に導入が決まった。

また、これまでの連携事業により、このサービスに関する特性等の蓄積された豊富なデータがあり、アウディージャパン販売(株)の国内14拠点での採用も決定した。

代表者の方からの一言



代表取締役社長 松井 正己 氏

これまで、新車、中古車用コーティングの採用に向けて営業活動を実施してきましたが、今後は同じ輸送用機器であるバスや電車のコーティングをはじめ、原子力発電所、公共施設などの建築物への施工にも積極的な営業に取り組んでいきたいと思っています。

また、県内企業との連携による新たな用途開発にも積極的に取り組んでいきたいと思っています。