



お客様の足を止める

自社製品・技術の『魅せ方』

小売業の店舗や展示商談会のブースは、自社製品・技術のPRや新規顧客開拓をする絶好の機会であり、重要なマーケティングツールの一つです。

この研修では、ブース展示に欠かせないノウハウであるビジュアル・マーチャンダイジング（VMD）を分かりやすく解説し、模擬ブースで実演しながら、商品陳列や色使いなど“すぐに実践できる”魅力的なブース作りの方法を学びます。

日時 令和5年11月28日(火) 9:30~16:30 6時間

会場 福井県中小企業産業大学校 (住所・地図・連絡先は裏面参照)

受講料 22,000円 (消費税込)

対象者

- 小売業の店舗担当者
- 展示商談会に出展予定の担当者

定員 20名

講師



いけまつ みちよ
池松 美千代 氏 株式会社 Caspell (キャスペル) 代表取締役

フラワー装飾の現場を経たのち、2004年創業。2019年(株)キャスペルに組織変更。現在は18年の実務経験から、商品の「魅せ方」の重要性を伝えるべく全国各地で企業向けディスプレイセミナーを企画・実施する他、店舗や売り場の改善指導、ディスプレイ支援等を行う。また、販路開拓支援として、大規模展示商談会等での展示ブースのアドバイスや制作を行う他、百貨店におけるディスプレイ制作等にも参画。

VMDインストラクター協会認定シニアVMDインストラクター

プログラム

※都合により、内容の一部が変更になる場合がございます

■ VMDの仕組み（講義）

- ・ ブースディスプレイ
展示商談会、販売会、
POPUPショップ等
- ・ 陳列の基本/棚・平台
- ・ 展示の基本/3つの基本スタイル

■ VMDの応用（ワークショップ演習）

- ・ 店舗や展示会でのPOPの役割と活用方法
- ・ ディスプレイ制作5つのポイント
- ・ まとめのグループワーク
(発表→講評→フィードバック)
- ・ 質疑応答

【ブース作成 事例】



<Before>

<After>



VMDとは

VMD（ビジュアルマーチャンダイジング）とは、販売戦略（マーチャンダイジング）のなかでも、視覚的要素（ビジュアル）に焦点を当てたものを指します。実店舗の場合、顧客の視覚に訴えかける店舗づくりをすることがVMDに当たります。

お問い合わせ先

中小企業産業大学校
 (公益財団法人ふくい産業支援センター人材育成部)
 〒918-8135 福井県福井市下六条町 16-15
 TEL: 0776-41-3775
 E-mail: manabi@fisc.jp

FAX : 0776-41-3729

下記申込書に必要事項を記載の上、送信ください

<https://www.fisc.jp/fiib/>

ホームページからもお申込みできます

研修の詳細情報や、各種補助金制度、
 研修施設貸出しについてもご案内しています。



研修会場

福井県中小企業産業大学校 (福井県福井市下六条町 16-15)



自動車をご利用の場合

北陸自動車道「福井IC」より約 10 分

バスをご利用の場合

○京福バス

JR 福井駅西口ロータリー5 番のりば 羽水高校線 約 15 分

「福井厚生病院」下車 徒歩 2 分

○フレンドリーバス(無料)

JR 福井駅東口ロータリー フレンドリーバスのりば 約 15 分

「生活学習館(ユー・アイふくい)」下車 徒歩 2 分

研修受講について

- お申込み受付から 3 営業日以内に「受講受理および受講料振込」について、また、開講日の 1 週間前に「受講決定通知」を申込責任者宛てに E-mail でお知らせいたします。
- 開講日の 1 週間前までに受講料を指定の口座にご入金ください。振込手数料は貴社にてご負担をお願いします。
- 県内外、企業規模を問わずお申込みいただけます。研修によっては、講師の希望により、経営コンサルタント等の士業の方の受講をご遠慮いただく場合がございます。
- 定員を超える申込みがある場合、「キャンセル待ち」扱いとさせていただきます。
- 受講のキャンセルは受講決定通知をお送りする前（開講日の 1 週間前）までにご連絡ください。受講決定後のキャンセルはご遠慮ください。
- やむを得ない事情が生じた場合、日時、テーマ、内容などは事前告知なしに変更させていただく場合がございます。また、諸般の事情により、開催を中止させていただく場合もございますので、予めご了承ください。中止・延期等の大きな変更については、事前に申込責任者宛てに連絡いたします。
- 研修中の録画・録音・写真撮影、携帯電話や個人パソコンの使用はご遠慮ください。また、館内は禁煙ですので、ご協力をお願いいたします。
- ご記入いただいた個人情報につきましては、研修の運営に必要な事務連絡、研修サービス向上のための統計データ、中小企業産業大学校からの研修・施設貸出情報のご案内以外の目的では使用いたしません。

研修 No.27 お客様の足を止める 自社製品・技術の『魅せ方』 申込書

必要事項をご記入の上、切り取らずにそのまま FAX (0776-41-3729) してください

ふりがな		年齢・性別		男・女	所属・役職 (担当業務)	
受講者名		年齢・性別	歳	男・女	所属・役職 (担当業務)	
ふりがな		年齢・性別		男・女	所属・役職 (担当業務)	
受講者名		年齢・性別	歳	男・女	所属・役職 (担当業務)	
ふりがな		年齢・性別		男・女	所属・役職 (担当業務)	
受講者名		年齢・性別	歳	男・女	所属・役職 (担当業務)	
企業名					TEL	- -
所在地	〒 -				FAX	- -
業種	1. 製造業 2. 卸売業 3. 小売業 4. サービス業 5. 建設業 6. その他()					
代表者	役職	氏名				
申込責任者	所属・役職	氏名			e-mail	※必ず記載してください

※ご記入いただきました連絡先に研修案内等をお送りすることがあります。