



令和塾 第7期

人・組織の成長に貢献する人材を育成する

企業の将来を託される管理者・経営幹部・後継者等を対象に、これからの経営に必要な知識・スキルを、コンサルティング等の経験が豊富な講師陣による講義と演習で学びます。また、どのテーマにおいても、参加者が自身や自部門の成長をイメージし、実現していく上での課題を考えて、異業種の参加者との議論を深めることでも成果をあげられるように研修を進めます。

日 時 令和7年6月17日(火)～10月31日(金) 76.5時間／12日間

会 場 福井県中小企業産業大学校（住所・地図・連絡先は裏面参照）

受講料 176,000 円（消費税込）

定 員

25 名

対象者 経営幹部、管理者、後継者

『令和塾』とは

1. 経営に必要な知識・スキル・考え方を身につける

- ・実践的なプログラムでこれからの企業経営に求められる力を養成します。
- ・全国的に活躍する実力ある講師陣が、豊富な実績に基づき、分かりやすい講義・指導を行います。
- ・グループワークを中心に進め、他の受講者との活発な議論を通して「学び」を深めます。

コンセプチュアルスキルを身につける

企業の中核を担う人材に必要な能力に、「コンセプチュアルスキル」があります。「物事の本質を見抜く概念化能力」を指し、洞察力、状況判断能力、俯瞰力、論理的思考、問題解決能力等が挙げられます。これらの能力を、各プログラムを通して身につけます。

2. 学びを主体的に実践に活かす人材を育成する

【設定する目標について】

- ・受講者自身・自部門の成長に関して、令和塾終了時あるいは終了後の一定時点で達成すべき目標を設定し、最終日に、取り組んだ内容と目標に対する結果を発表します。
- ・目標の設定から達成に向けた取り組み、成果発表に至るまでを、コーディネータが丁寧にサポートします。
- ・受講者同士のディスカッションとフィードバックを重視し、各自の取り組みに反映します。



研修風景（令和塾 第6期）



開催時期		プログラム	講 師
1 日 目	6月17日(火) 9:30-17:00 6.5H	■ オリエンテーション、自己紹介	
		■ マインドセット ・研修に参加する姿勢 ・管理者のあるべき姿とは ■ 課題解決と目標設定 ・目標設定理論：なぜ目標が重要なのか ・課題設定力：課題とは何か、どのように取り組むのか【成果発表に向けて】	株式会社マネジメント・ラーニング 代表取締役 くぼた やすし 久保田 康司 氏
		■ 講演 イノベーションとビジネスモデル ・経営戦略論の弱点 ・イノベーションの本質(2重の非連続とバリュー・イノベーション) ・ビジネスモデルの価値(vehicleとsource) ・収益モデルの革新	KIT 虎ノ門大学院 教授 みたに こうじ 三谷 宏治 氏
2 日 目	7月1日(火) 9:30-17:00 6.5H	■ 業績を確実にするためのマネジメント ・リーダーに必要なマネジメント能力とは ・業績を確実にするためのマネジメントの原則 1 目標のマネジメント---目的と成果は明確か 2 計画のマネジメント---組織の計画と個人の計画 3 組織のマネジメント---メンバー選出と役割分担 4 進捗のマネジメント---具体的な成果物でチェックする 5 意欲のマネジメント---意欲付けと都度評価 6 育成のマネジメント---学習する組織作り	株式会社コンサルティング・フェア・ブレイン 代表取締役 せきね としかず 関根 利和 氏
3 日 目	7月2日(水) 9:30-17:00 6.5H		
4 日 目	7月16日(水) 9:30-17:00 6.5H	■ 勝てる会社の事業戦略 ・『(経営)戦略の概念』と『戦略の階層性』 ビジョン、全社戦略、事業戦略 ・戦略構想の基軸となる環境認識 ・ディスカッション：環境分析	ビジネスディベロップメント サポート 代表 おおかる としちか 大軽 俊史 氏
5 日 目	7月30日(水) 9:30-17:00 6.5H	■ 変革型リーダーのコミュニケーション力・部下育成力 ・変革型リーダーシップとは ・部下のモチベーションマネジメント ・部下が求める上司とは 期待と役割 ・部下の可能性を広げるほめ方・叱り方 ・部下との信頼関係とコミュニケーション強化	株式会社 Y's オーダー 代表取締役 ふじの ゆ み 藤野 祐美 氏
6 日 目	7月31日(木) 9:30-17:00 6.5H		
7 日 目	8月7日(木) 9:30-17:00 6.5H	■ 目標を達成するための財務の正しい活かし方 ・貸借対照表・損益計算書の見るべきポイント ・予算を達成するための業績管理法 ・KPI（重要業績評価指標）の管理の仕方 ・損益分岐点分析を活用した採算分析	税理士法人 GROWLEAD 代表 いしばし けんいち 石橋 研一 氏
8 日 目	8月26日(火) 10:00-16:30 5.0H	■ マーケティング戦略（事前学習） ・自社の現状を分析する ・市場機会や事業上の課題を発見する ・SWOT 分析：強み/弱み/機会/脅威 ※9/2 に、より精度の高いマーケティング戦略を思考できることを目的とした講義です。	Jissen Lab.Initiative 株式会社 エグゼクティブトレーナー みやもと たつや 宮本 竜弥 氏 オンライン開催
		■ 企業訪問 全社員参加型経営 I ビジョン経営 ・理念、実業、人材をベースとする経営とは ・会社ビジョンを自己ビジョンにつなげる経営とは ・人材教育から人財強育へ ・人を主役にするための DX ・社内見学&座談会（人材育成への取り組み方）	清川メッキ工業株式会社 取締役副社長 きよかわ たくじ 清川 卓二 氏

開催時期		プログラム	講 師
9 日 目	9月2日(火) 9:30-17:00 6.5H	■ マーケティング戦略 ・マーケティングのプロセス ・顧客提供価値 ・市場を細分化する「STP 分析」 ・顧客のウォンツを探り当てる「プロファイリング / ペルソナ」 ・マーケティングの事例研究 ・自社の提供価値を考える	Jissen Lab.Initiative 株式会社 エグゼクティブトレーナー みやもと たつや 宮本 竜弥 氏
10 日 目	9月24日(水) 9:30-17:00 6.5H	■ 企業戦略達成のための「戦略的人的資源管理(SHRM)」 ・「戦略的人的資源管理 (SHRM) 」の重要性 ・人材の評価と開発 ・ハラスメント防止のためのアンガーマネジメント ※最終日の成果発表に向けてのフォローアップ	前掲 くぼた やすし 久保田 康司 氏
11 日 目	10月9日(木) 9:30-17:00 6.5H	■ 相手の心が動き、納得するプレゼンテーション ・プレゼンテーションを成功させる 3 要素 ・パワーメッセージを生み出すには ・心をつかむ話し方	株式会社ネクストステージ・プロデュース 代表取締役 みかみ ゆい 三神 結衣 氏
12 日 目	10月31日(金) 9:30-17:00 6.5H	■ 成果発表 ・目標達成に向けた取り組みの発表とディスカッション ・講評	前掲 くぼた やすし 久保田 康司 氏

講 師

	KIT 虎ノ門大学院 教授 みやもと こうじ 三谷 宏治 氏	1964 年大阪生まれ、福井で育つ。東京大学 理学部物理学科卒業後、ボストン コンサルティング グループ、アクセンチュアで経営コンサルタントとして従事。現在は KIT (金沢工業大学) 虎ノ門大学院 教授の他、早稲田大学ビジネススクール・女子栄養大学 客員教授。『経営戦略全史』(2013) はビジネス書 2 冠を獲得。永平寺町ふるさと大使。
	株式会社コンサルティング・フェア・ブレイン 代表取締役 せきね としかず 関根 利和 氏	埼玉大学理工学部卒業。外資系自動車部品メーカー勤務を経て現職。山梨学院大学経営情報学部の特別講師。数多くの企業において、人材育成、目標管理制度、業務分析、プロジェクト支援、ネットワークの構築・運用管理等のコンサルティングを手掛ける。特に人材育成では、経営幹部から管理職、中堅、新人まで幅広く対象としている。
	ビジネス ディベロップ サポート 代表 おおかる としあき 大軽 俊史 氏	同志社大学商学部卒業。マーケティング会社での営業・企画を経て、日本総研ビジコン、日本総合研究所にて経営コンサルティング活動に従事。その後独立し、ビジネス ディベロップ サポートを設立。ビジョン & 事業戦略からマーケティング戦略、組織戦略、人事戦略という、経営戦略の一連のプロセスをワンストップで構築支援している。
	株式会社 Y's オーダー 代表取締役 ふじの ゆみ 藤野 祐美 氏	オーストラリア BOND 大学大学院経営学修士。ミルタカメラ (現コニカミルタ) 、プロクター・アンド・ギャンブル ファーイーストینگ社を経て、ニュートレコ社の日本法人立ち上げに参画、組織・人材開発に従事。独立後、リーダー育成・モチベーションマネジメント・ダイバーシティ等の分野にて、若年層から経営者層まで幅広く指導している。
	Jissen Lab.Initiative 株式会社 エグゼクティブトレーナー みやもと たつや 宮本 竜弥 氏	KPMG (医療製薬グループ責任者) 、オラクル (営業本部長) などを経て独立。現在までに延べ 20,000 人以上のビジネスリーダー・ヘトレーニングを実施、350 社以上にコンサルティングを行う。立教大学経営学部講師、筑波大学社会人大学院講師、神戸大学大学院経営学研究科修了 (経営学修士) 、デルカーネギー公認トレーナー。
	清川メッキ工業株式会社 取締役副社長 きよかわ たくじ 清川 卓二 氏	1990 年福井大学卒業。現・パナソニック(株)を経て 1993 年清川メッキ工業(株)に入社。1997 年同社が開始した「めっき教室」や 2006 年の福井商工会議所青年部による「お仕事探検隊 アントレ・キッズ」に関わり、2011 年経済産業省「キャリア教育アワード」の受賞 (めっき教室: 優秀賞、アントレ・キッズ: 最優秀大賞) に貢献。
	税理士法人 GROWLEAD 代表 いしはし けんいち 石橋 研一 氏	住友銀行、公認会計士事務所を経て、平成 18 年独立。税務顧問として中小企業経営者の経営全般の相談に対応する傍ら、事業再生や事業承継のコンサルティング業務にも幅広く従事している。セミナー講師実績は豊富で、コンサル事例を交えて経営の観点から財務を語る講義には定評がある。
	株式会社ネクストステージ・プロデュース 代表取締役 みかみ ゆい 三神 結衣 氏	大学卒業後、繊維関係の商社に総合職として入社。その後フリーアナウンサーとして独立。関西の放送局でレギュラー番組を担当しながら、養成所の講師も務める。トレーニングの質を上げるために、渡米して実践心理学やコーチング、リーダーシップなど、能力開発のトレーニングを受ける。帰国後、2002年に(株)ネクストステージ・プロデュースを設立。

コーディネータ ▶ 目標達成への取り組みに対するアドバイス、相談対応、成果発表に向けたフォローアップを行います。

	株式会社マネジメント・ラーニング 代表取締役 博士 (政策科学) くぼた やすし 久保田 康司 氏	関西学院大学大学院商学研究科修了 (MBA) 。神戸大学大学院経営学研究科修了 (MBA) 。同志社大学大学院総合政策科学研究科博士課程後期課程修了 (博士) 。大学卒業後、カネボウ (株) に入社、営業担当として第一線で活躍。1999 年、ユニバーサル・スタジオ・ジャパン®の運営会社である(株)ユー・エス・ジェイ開業メンバーとして参画し、開業当初の礎を築く。2005 年、SMBC コンサルティング (株) に入社。プログラム開発や講師として数々の実績を残した。2012 年(株)マネジメント・ラーニングを設立し、代表取締役に就任。
--	---	--

お問い合わせ 中小企業産業大学校 (公益財団法人ふくい産業支援センター人材育成部) 〒918-8135 福井県福井市下六条町 16-15 T E L : 0776-41-3775 E-mail : manabi@fisc.jp	お申し込み https://www.fisc.jp/fiib/ 中産大 H Pからお申し込み 研修情報や各種補助金制度、施設貸出しについてご案内しています。 FAX:0776-41-3729 FAXでお申し込み 下記申込書を送信してください
会 場 福井県中小企業産業大学校 (福井市下六条町 16-15)  ○自動車をご利用の場合 北陸自動車道「福井 IC」より約 10 分 ○バスをご利用の場合 京福バス JR 福井駅西口ロータリー5 番のりば 羽水高校線 約 15 分 「福井厚生病院」下車 徒歩 2 分 フレンドリーバス(無料) JR 福井駅東口ロータリー フレンドリーバスのりば 約 15 分 「生活学習館(ユー・アイふくい)」下車 徒歩 2 分	受講について - お申込み受付から3営業日以内に、「受講受理書・受講料振込票」を申込責任者様宛てに郵送いたします。 受講料は、開講日の1週間前までに指定の口座にご入金ください。 - 開講日の1週間前に、「受講決定通知」を申込責任者様宛てに E-mail でお送りいたします。 受講決定後にキャンセルされた場合は、受講料を返納できませんのでご注意ください。 - 定員を超える申込みがある場合は、「キャンセル待ち」とさせていただきます。 - やむを得ない事情により、開催を中止・延期することがございます。これらの変更が生じた場合は、速やかに申込責任者様宛てに連絡いたします。また、運営上の理由等で、事前の告知なしにプログラム内容の一部を変更する場合がございます。 - いただいた個人情報は、研修の運営に必要な事務連絡、サービス向上のための統計データ、当大学校からの研修・施設貸出情報の案内以外の目的では使用いたしません。

研修 No.1 令和塾 第7期 申込書					
必要事項をご記入の上、切り取らずにそのままFAX (0776-41-3729) してください					
ふりがな			男・女	所属・役職 (担当業務)	
受講者名		歳	男・女	所属・役職 (担当業務)	
ふりがな			男・女	所属・役職 (担当業務)	
受講者名		歳	男・女	所属・役職 (担当業務)	
ふりがな			男・女	所属・役職 (担当業務)	
受講者名		歳	男・女	所属・役職 (担当業務)	
企業名				TEL	— —
所在地	〒 —			FAX	— —
業 種	1. 製造業 2. 卸売業 3. 小売業 4. サービス業 5. 建設業 6. その他()				
代表者	役職		氏名		
申込責任者	所属・役職		氏名		e-mail 必ず記載してください

※ご記入いただいた連絡先に研修案内等をお送りすることがあります