

## 株式会社 北陸濾化

代表者名：森家 英幸

所在地：鯖江市

業種：化学製品製造業

事業内容：公害防止機器の設計・製作および  
販売、化学工業薬品の製造・販売金属バリ取り剤の  
販路開拓と技術支援

## 経営課題（事業を活用した経緯等）

主に金属のバリ取り剤『ホロクリン』の販路開拓や異業種への新たな応用のための技術開発に取り組んでいる。

## 支援内容

プロジェクトマネージャー（以下、PM）が建設機械（コマツ）、自動車業界（スズキ㈱）、電気機器（シャープ㈱）の商談会（ふくい新技術展示・商談会）への出展や、ホロクリンの県内外企業への販路開拓支援を行った。また、技術開発のための補助金制度の紹介と展開方法の相談・助言も行った。

## 支援成果・現状

産業支援センターと県が主催する各業界向けの展示商談会に参加し、参加後も積極的なアプローチを継続した結果、県内A社に続き、県内B社、県外C社への販売も実績ができた。

これまでにも自動車業界への展示会に参加したが、直接商談には発展しなかった。しかし、他の業界への営業に際し、自動車業界展示会への出展が大きな評価を得ており、営業活動の支えになっている。

今までに行ってきた不特定多数の企業への商品PRのあり方を見直し、特定の業種で用途や活用先を明確に伝える、的を絞込んだ営業活動の利点を知ることができた。



バリ取り剤で洗浄処理した金属部品の一例

## 代表者の方からの一言



代表取締役 森家 英幸 氏

産業支援センターの皆様と二人のPMには、ふくい新技術展示・商談会、ふくい元気企業フェアへの参加や、滋賀県産業プラザおよび奈良県支援センターを通じての取引先の紹介、契約など経営に関する相談やアドバイス等、様々な面で支援をしてもらっています。

特に芝田PMからは、他県企業お

び団体との交流を通じて当社製品を販売する新規顧客開拓にも力を尽くしてもらい、非常に感謝しています。

これからも引き続き、販売地域に密着した特徴あるPR活動の支援をお願いしたいです。