

# 発注先開拓で販路拡大を支援

## 株式会社ユーカリ工業

代表者名／長谷川 幸弘  
業 種／金属製品製造  
所 在 地／越前市  
事業内容／アルミ・ステンレスの板金加工・製缶・レーザー加工

### ■事業を活用した経緯等

当社は昭和58年の創業以来、板金業を主力に、時代の変化に対応しながら業務の拡充を進めてきた。代表者自らも営業マンとなり、販路拡大に努めている。

しかし、新規の取引先獲得には、調達担当者との面談に至るだけでも時間を要し、さらに信頼を獲得して受注に結びつけるまでには相当の期間が必要となる。

そこで、以前から受注企業として登録している「取引あっせん事業」を利用し、単独での営業では接触する機会がない異分野企業の受注獲得をめざし、発注先の情報収集を行った。

### ■活用内容

当センターが発注先開拓を行ったところ、県外の食品機械メーカーが、ステンレスの板金・製缶業者（外注先）を新規に探しているという情報を得た。そこで、外注を希望している部品の図面を登録企業に照会したところ、当社が見積りに参加、受注に至った。当社としては、経験の少ない業界向けの仕事だったが、発注元の信頼を得ることができ、継続的に仕事を受注するまでに至っている。



### ●利用された企業からの声

代表取締役 **長谷川 幸弘** 氏

当社には専属の営業担当はおらず、売上の安定が課題となっています。今回、取引あっせん事業を通して近隣府県の新規取引先を獲得し、売上増につながりました。今後も、自社単独では獲得が難しい取引先を開拓するために同事業を活用し、紹介を受けた案件に真摯に対応することで、継続した受注につながるよう努力していきます。